

Le pilotage de la démarche de création des deux nouveaux plateaux techniques (Accueil-vente et commerce) a été assuré par l'équipe de direction assistée d'un groupe d'enseignants des spécialités concernées.

Choix de l'emplacement :

4 possibilités qui sont offertes aux équipes dans le cadre de la construction d'un nouveau Plateau Technique Commerce-Vente – Accueil :

1. Récupération des salles B001, B002, bureau assistant social, B004 et B005 pour une surface de 200m². Difficulté technique pour modifier la circulation à ce niveau
2. Récupération des salles B220, B217, Local Agent et B214 pour une surface de 200 m². Difficulté pour abattre les cloisons porteuses de la B215 local agent
3. Récupération des salles A215, A213 et A212 pour une surface de 200m². Pas de difficultés particulières
4. Récupération des salles A201, A202 et A203 pour une surface de 243 m². Déplacement de la salle sur réservation en A204 inutilisée. Pas de difficultés particulières

Après avoir échangé longuement sur les atouts et les inconvénients de chacun des espaces proposés, il a été décidé de retenir la proposition N°1 en la modifiant, c'est-à-dire en proposant un Plateau technique de 100m² Vente Accueil en B002, B003 et B005 et un plateau technique Commerce de 100m² en B001 et B004. Les deux plateaux étant face à face, séparés par le couloir.

Cette solution a le mérite de :

- Proposer deux espaces distincts qui permettront à deux classes de travailler en même temps sur les 2 plateaux.
- Résoudre le problème lié à la modification de la circulation
- Conserver pour le moment le magasin pédagogique pour les CAP
- Permettre une interaction entre les deux espaces

Choix de l'équipement :

Le groupe de travail s'est appuyé sur le cahier des charges « Création d'un plateau technique – Famille des métiers de la relation client » rédigé par l'académie de Strasbourg et se trouvant sur le cloud académique de l'académie de Nancy-Metz. Le choix des espaces et des équipements s'est fait selon ce document.

Financement : Participation à l'appel à projet région pour un montant demandé de 66 000 euros.
Financement accordé 66 000 euros.

Choix du fournisseur :

Plusieurs fournisseurs ont été contactés. Un cahier des charges comprenant les nécessités suivantes

- pouvoir fournir une modélisation 3D, afin d'avoir un aperçu et éventuellement d'identifier des problèmes avant passage de commande.
- Montage et installation compris dans le devis

Au final seuls deux entreprises répondaient à ces critères. A qualité équivalente, le choix s'est porté sur le devis le plus faible.

Plateau Vente-accueil





Plateau Commerce



